

Président Directeur Général

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

PRESIDENT DIRECTEUR GENERAL – Compagnie du Mont Blanc – Chamonix/Megève (93m€ CA 900 personnes) – DG du 16/09/09 au 23/11/13 puis PDG du 23/11/13 à ce jour. Coté sur le marché libre MLCMB

- Gestion de 7 domaines skiables, l'aiguille du midi, 2 trains et plusieurs restaurants
- Développement des marchés internationaux dont Asie et Russie
- Développement d'une politique d'innovations dont « le pas dans le vide » (attraction internationale)
- Obtention d'un contrat de 40 ans de délégations de service publique avec la mairie de Chamonix,

RESTRUCTURING DIRECTOR – Mahle Gmbh (4.3mds CA, 40 000 employés) division coussinets (270m€ de CA, 3 500 personnes) – 01/06/07 – ce jour

- Responsable de la définition et mise en place d'un plan visant à rétablir la rentabilité d'ici 3 ans
- 12 sites dans le monde sur tous les continents doivent être restructurés
- Gère les annonces de fermeture de site (1 aux USA et 1 en Ecosse) et les transferts de produits
- Gère l'acquisition d'une société au Mexique

PRESIDENT - Glacier Vandervell SAS (CA €30M – 190 personnes) filiale du groupe DANA Corp (CA €13Mds – 80 000 personnes) – 01/03/04 à 01/06/07

- Responsable de la gestion du site, du personnel des comptes et de sa rentabilité. Le site fut Lauréat de la meilleure usine Insead/Usine Nouvelle 2006. A géré la vente de l'entreprise de Dana à Mahle.
- Amélioration du retour sur vente de 2.1% début 2004 à 11% en 2007
- Définition de la politique industrielle et de la stratégie en focalisant le site sur les produits à forte valeur ajoutée et en déployant dans toute l'organisation le Lean Manufacturing et Six sigma.

DIRECTEUR ADMINISTRATIF ET FINANCIER - Dana Glacier Vandervell Annecy (CA €26M – 230 personnes) filiale du groupe DANA Corp (CA €13Mds – 80 000 personnes) – 01/08/01 à 01/03/04

- Suite à la scission de l'entreprise (vente de l'activité Polymer -30m€ de CA - et du site à Goodrich corp – opération de carve out) tout en conservant une activité Dana dans les locaux, j'ai été responsable de la séparation juridique, opérationnelle et comptable de l'usine en 2 groupes distincts
- En charge des finances avec le recrutement et la mise en place d'une nouvelle équipe
- Gestion des transferts de production de pièces à faible valeur ajoutée vers des pays à faible coûts

EUROPEAN LOGISTICS & MARKETING MANAGER - Dana Glacier Vandervell Europe (CA €180M – 1250 personnes) filiale du groupe DANA Corp (CA €13Mds – 80 000 personnes) – 01/04/99 jusqu'au 01/08/01 – Basé à Londres jusqu'au 01/01/00 puis à l'usine d'Annecy.

- Responsable des departments Administration Des Ventes des 6 usines dans 5 pays. Responsable de 8 personnes directement – 24 indirects.

STRATEGIC PLANNING MANAGER – Dana Glacier Vandervell Europe – Londres – 01/04/98 jusqu’au 01/04/99.

- Responsable du transfert d’un business de €30m de la France vers l’Ecosse
- Suite à la vente de Glacier Vandervell Europe de T&N plc à Dana Corp, j’ai été responsable de la gestion d’une “data room”. Cette tâche impliquait la collecte et la communication de toutes les informations commerciales, financières et relatives aux ressources humaines à l’acheteur.

INTERNATIONAL MANAGEMENT DEVELOPMENT SCHEME –T&N plc, Bearings Product Group, UK. Septembre 1996 – Avril 1998

Réalisation de 4 projets sur 2 ans à l’international avec comme mentor, un Directeur Général de division. Les projets couvraient les activités Marketing, Gestion de Ressources Humaines, Finance et Production.

Glacier DEVA Werke, Stadtallendorf, Allemagne. Octobre 1997 – Avril 1998 : *Mise en place d’un système de coûts par activité (ABC Costing)*

- Définition des centres de coûts et des clefs de répartitions pour mettre en place un système ABC

Glacier Vandervell Europe, Sites de Kilmarnock et Whitehill, Ecosse. Juin 1997 - Octobre 1997 : *Chef de Projet*

- Réduction du temps de fabrication des prototypes de 14 a 4 semaines.

Glacier Vandervell Europe, London, UK. Mars 1997 – Juin 1997 : *Market Analyst*

- L’étude approfondie pour chaque référence des comptes Volvo et Scania

Glacier Heavywall Bearings, Ilminster, Somerset, UK. Septembre1996 - Mars 1997 *Chef d’équipe*

- Responsable d’une unité de production de 21 personnes. Objectifs de production de £210k/mois.

Caradon Trend Ltd, (division de Caradon plc) Horsham, UK. Juillet 1995 - Août 1996 *International Sales Support.*

- Responsable de la gestion des comptes scandinaves d’une valeur de €8M/an.

FORMATION

MBA – Université de Caroline du Nord a Charlotte USA – 1 an

Maîtrise Administration Economique et Social – IAE Lyon III

LANGUES

- Anglais: Courant (1 an aux US + 5 ans en Angleterre)
- Allemand: Lu, parlé, écrit (6 mois en Allemagne + cours régulier)

AUTRES INFORMATIONS

Membre de l’Association Progrès du Management et du Who is Who

Autres: Pratique de nombreux sports (trails, alpinisme, ski, nautiques) Participe à des compétitions. Voyages.